

Геннадий Минцев

Бизнес-тренер

Образование

- Нахимовское Военно-Морское училище г. Санкт-Петербург
Диплом с отличием
- Новосибирский Военный Университет
Факультет «Специальная разведка»
Специальность – «Командир подразделений специального назначения»
- Московский Государственный Геологоразведочный Университет
Факультет «Разведка месторождений»
Специальность – «Горный инженер»



Дополнительное образование:

- Авторский курс «Тренинг тренеров» Е. Лопухиной
- Сертифицированный тренер по программам CELEMI: «The Medici Game», «Enterprise», «Performance», «Tango» (тренер: Tore Byström), Celemi, 2013
- Авторский курс «Противодействие манипуляции»
- Курс «Техники фасилитации PinPoint»
- Курс «Технология фасилитации для тренера и консультанта», (директор: Keith Warren-Price, 2007)
- Курс «Методы фасилитации организационных изменений и корпоративный сессий»
- Курс «Управление проектами»
- Курс «Навыки ситуационного управления»

Экспертиза:

В своём развитии прошел путь от менеджера до руководителя проектов в области обучения и развития персонала, был заместителем руководителя направления.

Проводит тренинги по эффективной коммуникации, распределению ролей в команде, командообразованию, раскрытию командного потенциала, а также различные бизнес-симуляции и деловые игры

Основная практика в областях:

- Тренинги и командообразование. Опыт работы в области развития команд, построения эффективной коммуникации и развития корпоративной культуры – с 2004 года.
- В качестве внешнего тренера успешно осуществил ряд тренингов и проектов в «Сбербанк России», «РосАтом», Мэрии Москвы и др. Есть успешный опыт работы с большими аудиториями (до 1000 человек).
- Бизнес-симуляции и деловые игры. 10-летний опыт разработки и проведения игровых и обучающих программ развития персонала. Были разработаны и проведены бизнес-симуляции для таких компаний как «Школа управления Сколково», «McDonald`s», «LG», «РЖД» и многих других.

Опыт работы:

ООО «ИНТЕВО» - Бизнес - тренер

ООО «Бизнес-тренинг» - Бизнес-тренер, менеджер проектов

«Eхect Partners Group» - Ведущий бизнес-тренер, руководитель проектов, заместитель руководителя направления

Основные программы и направления тренингов:Бизнес-симуляции и деловые игры

- симуляция проектной работы в условиях соревнования, ограничения по времени и ресурсам
- навыки анализа информации и проектной работы, стратегического мышления, работы с рисками
- FX-взаимодействие
- стратегическое видение и инструменты планирования
- оптимизация бизнес-процессов
- выработка эффективной стратегии взаимодействия

Командообразование

- эффективное распределение ролей в команде
- эффективная коммуникация
- делегирование и ответственность сотрудников
- эффективное управление командами
- командное взаимодействие
- Разработка и проведение программ по развитию корпоративных компетенций, трансляции миссии, ценностей и стратегических целей

Клиенты:

Банки: «Сбербанк России», «RaiffeisenBank», «Газпромбанк», «Альфа-банк», «Citibank», «ВТБ», «Deutsche Bank», «Barclays Bank», «Промсвязьбанк»

Страхование: «Альфастрахование»

Нефть и Газ: «Сибур», «Газпромнефть», «Салым», «Лукойл»

Телекоммуникации: «Мегафон», «Билайн», «МТС», «Вымпелком», «Golden Telecom», «LG», «Tele 2»,

Логистика: «DHL»

Производство: «РосАтом», «Kraft Foods», «McDonald`s», «Unilever», «Johnson&Johnson»

Консалтинг: «PWC», «ING», «Тройка-Диалог»,

Фармакология: «Novartis», «Bayer», «Sandoz»

Ритейл: «METRO», «Дикси», «Азбука Вкуса», «IKEA»